



Young Water Fellowship *Latinoamérica*

Términos de Referencia 2022

El Programa Young Water Fellowship (YWF) empodera a jóvenes emprendedores para liderar las soluciones a problemas de agua en su comunidad, ofreciéndoles un año de apoyo que consiste en capacitación, tutoría y capital semilla para sus ideas de negocios. Desde 2017, Young Water Solutions (YWS) ha implementado tres ediciones globales, dos ediciones regional en África del este y en América Latina, dos ediciones nacionales en Senegal y Costa de Marfil, apoyando a más de 75 emprendedores.

Para su segunda edición en Latinoamérica, YWS ofrecerá a 10 emprendedores (“Young Water Fellows”) y sus equipos la posibilidad de participar en el programa beneficiando de 1 año de apoyo incluyendo capacitación sobre negocios, agua y saneamiento impartida en alianza con [cewas](#) y una incubadora local; coaching y mentoreo; oportunidades de networking para incrementar exponencialmente sus redes de apoyo en el sector del agua y saneamiento, así como capital semilla para los primeros pasos de la implementación de sus emprendimientos sociales.

2 de los 10 emprendimientos serán seleccionados durante el e-Hackathon en Agua, Saneamiento e Higiene en Asentamientos Informales, a realizarse en marzo 2022. Los 8 restantes serán elegidos a través de una convocatoria pública.

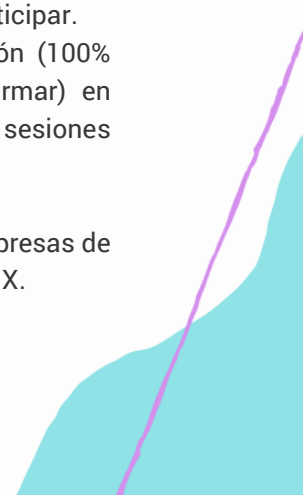
Este documento especifica los Términos de Referencia para entender de qué se trata el programa y el proceso de solicitud.

1. Sobre el programa

Si tú y tu equipo son seleccionados, esto es lo que sucede luego de aceptar la propuesta de ser Young Water Fellow:

- **Capacitación online:** 7 sesiones online a través de una plataforma 1 sábado por mes (por la mañana) de marzo hasta setiembre, en las cuales la totalidad del equipo puede participar.
- **Capacitación presencial:** Una semana de bootcamp presencial en un país de la región (100% pagado para 1 representante del equipo, fechas exactas y modalidad a confirmar) en setiembre de 2022m con la posibilidad para el resto del equipo de participar en las sesiones online o de financiarse el viaje asumiendo todos los costos.

La capacitación es desarrollada en colaboración con [cewas](#), una incubadora de empresas de agua suiza que capacita a emprendedores del agua desde 2011, e Impact Hub CDMX.





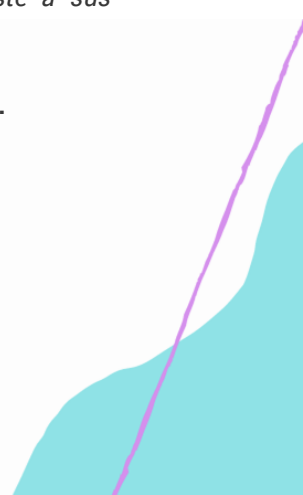
IMPORTANTE: La capacitación está diseñada para emprendedores con **poco conocimiento empresarial**. No es una capacitación para emprendedores avanzados, así que, si tienen un título de administración de empresas o mucha experiencia empresarial, es posible que no les resulte útil.

- **Coaching:** De marzo a diciembre podrán solicitar reuniones de coaching con Young Water Solutions, cewas e Impact Hub, para obtener ayuda con los desafíos que enfrenten durante la fase de capacitación, PMV o implementación del proyecto piloto. También les conectaremos con organizaciones relevantes y compartiremos otras oportunidades de financiamiento.
- **Solicitud de capital semilla:** Durante la capacitación, comenzarán a planificar acciones de validación para llegar a tener un Mínimo Producto Viable (MPV) y luego validar el impacto a través de un proyecto piloto. Para ambos procesos cada equipo podrá aplicar para recibir capital semilla, y obtener hasta entre €3500 y 5000€ (dependiendo de las necesidades y financiamiento disponible) para implementarlo durante los siguientes meses. Young Water Solutions les guiará a través del proceso de planificación. El monto de capital semilla proporcionado a los equipos se decidirá en función de la pertinencia y relevancia de su propuesta, de sus necesidades específicas y de los fondos disponibles. Young Water Solutions se reserva también el derecho de no proporcionar apoyo financiero a un equipo que no cumple con los requisitos de participación, seriedad, relevancia y necesidad.
- **Mentoreo:** Luego de la fase de capacitación, pueden solicitar que se les asigne un mentor cuyo perfil coincida con sus necesidades y pueda complementar sus habilidades. Este mentor les guiará y brindará asesoramiento adicional durante el proyecto piloto.
- **Red de Alumni de Young Water Fellowship:** Al finalizar el programa, serán agregados a nuestro grupo de Facebook de Alumni de Young Water Fellowship, donde tendrán la oportunidad de conocer a otros Fellows de años anteriores, intercambiar información y recibir recursos útiles adicionales.
- **Oportunidades de networking:** Hacia el final del programa se realizará la Pitching Night, un evento de networking en el que tendrán la oportunidad de presentar sus ideas de negocio a actores relevantes, posibles aliados, clientes e inversores a nivel latinoamericano.

Nota: este programa está destinado a apoyar a jóvenes emprendedores en sus etapas iniciales. Esto significa que si tú y tu equipo tienen una idea o un prototipo innovador que contribuirá a la solución de un problema de agua, higiene y saneamiento y sienten que necesitan los recursos técnicos y financieros iniciales para ponerlo en práctica, o si no sabes cómo convertirlo en una empresa social, éste es el programa adecuado para ti. Sin embargo, si necesitan fondos adicionales para una iniciativa que has estado implementando por años; si ya han ganado varios premios, subvenciones o becas relacionadas con su proyecto y/o si son emprendedores avanzados, es posible que este programa no se ajuste a sus necesidades y no tengan el perfil que buscamos apoyar.



¿LEÍSTE ESTO Y CONFIRMASTE QUE ES PARA TI? ENTONCES VERIFICA SI ERES ELEGIBLE.





2. La elegibilidad

Puedes postular por tu equipo si:

- Tienes entre 18 y 30 años en el momento de la solicitud.
- Eres fundador o cofundador de una iniciativa que contribuye a la solución de un problema bien definido de agua, saneamiento, higiene o residuos sólidos en Latinoamérica. La iniciativa debe estar en sus etapas iniciales, lista para ser probada en terreno y tener potencial para convertirse en una empresa social (es decir, tener un modelo de ingresos que pueda cubrir sus costos).
- Eres ciudadano y residente de uno de estos países de Latinoamérica y el Caribe:

Antigua y Barbuda	Cuba	Nicaragua
Argentina	Dominica	Panamá
Bahamas	Ecuador	Paraguas
Barbados	El Salvador	Perú
Belice	Granada	Puerto Rico
Bermudas	Guatemala	República Dominicana
Bolivia	Guyana	Saint Kitts & Nevis
Brasil	Haití	San Vicente y las Granadinas
Chile	Honduras	Santa Lucía
Colombia	Jamaica	Trinidad y Tobago
Costa Rica	México	Uruguay
	Montserrat	Venezuela

- Tienes la intención de permanecer en tu país durante 1 año y medio como mínimo, después de la capacitación y dedicar al menos 15 horas por semana para trabajar en tu empresa social.
- Tienes al menos un conocimiento intermedio de español; eres capaz de entender y expresar opiniones en este idioma (la capacitación y el coaching serán en español).
- Cuentas con un equipo de trabajo de co-fundadores de la futura empresa social que está dispuesto a dedicarle tiempo al desarrollo de su start-up en los próximos meses (capacitación, proyecto piloto).
- Tu y tu equipo no son expertos en negocios. Los candidatos que tengan conocimientos nulos, básicos o medios se beneficiarán al máximo del contenido impartido en la capacitación.

Todos los costos de capacitación serán cubiertos por Young Water Solutions.

Emprendedoras mujeres son especialmente invitadas a participar.



¿TU Y TU EQUIPO CUMPLEN CON TODAS ESTAS CONDICIONES? ¡GENIAL! AHORA VERIFICA QUE SU IDEA DE NEGOCIO TAMBIÉN.



3. Idea de negocios

La idea de negocios propuesta debe contribuir directamente a resolver al menos uno de los siguientes desafíos, en línea con el Objetivo de Desarrollo Sostenible #6:

- Falta de suministro de agua potable
- Falta de instalaciones sanitarias adecuadas
- Falta de higiene (propagación del Covid19)
- Escasez de agua
- Contaminación del agua
- Gestión de residuos sólidos que afectan los recursos hídricos
- Gestión de aguas residuales
- Otros problemas de gestión del agua

La iniciativa debe estar ya concebida como empresa social o como proyecto con un componente de sostenibilidad que le permitirá seguir funcionando a largo plazo.

Las propuestas con enfoque de género y que tienen el potencial de generar oportunidades de empleo tienen más posibilidades de ser seleccionadas.



¿SU IDEA DE NEGOCIO SE ADAPTA A LOS CRITERIOS? FANTÁSTICO. AHORA ENTIENDE CÓMO APLICAR.

4. Proceso de aplicación

El proceso de aplicación es **online**. Debes enviar tu solicitud usando [este enlace disponible en nuestro sitio web](#) cuando se lance la convocatoria. El formulario de solicitud estará disponible online por un mes. No envíes tu solicitud por email – Young Water Solutions **solo la aceptará si es enviada a través del formulario online**. Si vives en un área sin internet estable y tienes problemas para acceder al formulario de solicitud, por favor contáctanos en ywflatam@youngwatersolutions.org hasta dos días hábiles antes de la fecha límite. Después de eso, no podemos garantizar responderte y darte una solución a tiempo.

La solicitud incluye subir un video y el CV del líder del equipo. Para más información lee la **Guía de Aplicación** disponible en el link anterior.

Solo se puede enviar **una solicitud por equipo**. Cualquier persona que envíe múltiples solicitudes para el mismo proyecto o para diferentes proyectos, será automáticamente descalificada. Lo mismo sucede si dos personas del mismo equipo se postulan con la misma idea de negocio.

Proceso de selección

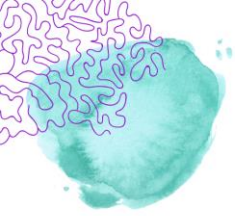
El proceso de selección es el siguiente:

- 1) Nuestro equipo revisa todas las aplicaciones recibidas y pre-selecciona aproximadamente 15 equipos, que son invitados a una entrevista online.
- 2) Un comité de selección compuesto por aproximadamente 10 expertos voluntarios en agua y negocios realiza un análisis en profundidad de los candidatos pre-seleccionados según los criterios que se describen a continuación.
- 3) A fines de enero, eligen los 8 equipos y se notifican los resultados a todos los postulantes.

Criterios de selección

La siguiente tabla guiará el proceso de selección. Puedes usarla para auto-verificar tus posibilidades de ser seleccionado/a.

Criterios	Indicadores	
Relevancia e impacto	<ul style="list-style-type: none"> • El problema del agua descrito es relevante para el país/región. • La iniciativa propuesta es técnicamente adecuada para abordar el problema descrito. • Tiene el potencial de crear oportunidades de empleo. • La iniciativa denota una perspectiva integral del agua, considerando género y/o grupos vulnerables. 	¿Qué tan relevante es el problema del agua descrito para el país/región?
		¿Es la idea de negocio técnicamente viable? ¿Es aplicable en zonas rurales?
		Si el negocio social tiene éxito, ¿contribuiría significativamente a la solución del problema? ¿Podría lograr un cambio real?
		¿La iniciativa tiene el potencial de crear oportunidades de empleo?
		¿La iniciativa beneficiará a los hogares pobres e involucrará a los jóvenes, mujeres o grupos vulnerables en su estrategia?
Potencial social empresarial	<ul style="list-style-type: none"> • La iniciativa está concebida como un negocio social o es fácilmente adaptable a un negocio social. • Tiene clara identificación de los beneficiadores y /o de sus clientes y sus necesidades. • Hay demanda por el producto/servicio propuesto en el territorio. El producto/servicio responde a una necesidad claramente identificada. • Tiene claras fuentes de ingresos y clientes, que le permitirían operar a mediano plazo sin depender de subvenciones. 	¿La iniciativa tiene una identificación clara de quienes son sus beneficiadores y/o sus clientes y de sus necesidades?
		¿El equipo de trabajo ya estuvo en contacto con la población para el desarrollo de la solución?
		¿La iniciativa ya está concebida como negocio social o parece tener un modelo de negocio viable?
		¿El producto/servicio está diseñado para responder a una necesidad claramente identificada en el territorio objetivo ?
		¿Incluye estrategias de generación de ingresos? ¿Tiene claras fuentes de ingresos y clientes?
		¿Existe una gran demanda de esta solución en el contexto donde se desarrollará?
Innovación y crecimiento	<ul style="list-style-type: none"> • La iniciativa demuestra un enfoque innovador (en el nivel que pretende operar, no necesariamente en otros niveles). • Se puede ampliar o replicar fácilmente. 	¿Qué tan innovadora es la solución propuesta? (en términos de tecnología/métodos/enfoque, etc.)
		¿Tiene esta iniciativa el potencial de replicarse o ampliarse fácilmente?
Viabilidad del proyecto piloto	<ul style="list-style-type: none"> • La idea de negocio propuesta está lista para realizar una prueba piloto y mostraría resultados a corto plazo (aproximadamente de 6 a 8 meses). • El presupuesto es coherente para la prueba piloto propuesta. • El/la postulante ha identificado riesgos relevantes y propuesto soluciones adecuadas. • El/la postulante ya ha verificado la viabilidad de la iniciativa 	¿La idea de negocio está lista o casi lista para realizar una prueba piloto?
		¿Qué tan realista y completo es el presupuesto? ¿Se puede realizar una prueba piloto con €4040?
		¿Ha realizado el/la postulante un estudio del entorno o involucrado a la comunidad/clientes para evaluar la viabilidad de la idea?
		¿Se han identificado riesgos relevantes? ¿Se han propuesto soluciones que ayudarían a mitigar estos riesgos?
Perfil del postulante	• El/la postulante muestra un espíritu emprendedor y un gran compromiso	¿Ha puesto suficiente esfuerzo en la solicitud, describiendo en detalle cada respuesta de manera completa?



social. • El/la postulante denota habilidades y/o potencial para liderar la iniciativa propuesta. • El apoyo de este programa marcaría una diferencia real en el empoderamiento del/la postulante y su capacidad para lanzar el negocio.	¿El/La postulante muestra espíritu emprendedor y compromiso social?
	¿El perfil y el equipo del/la postulante denotan habilidades y/o potencial para liderar la iniciativa propuesta?
	¿Necesita esta oportunidad (en términos de adquirir conocimientos, habilidades, contactos, financiación) para lanzar el negocio social?

Equilibrio geográfico y de género también serán tenidos en cuenta al seleccionar a los 8 candidatos.

Solo se considerarán solicitudes completas. Respuestas de un renglón son consideradas incompletas, y, por lo tanto, no elegibles.

Aviso: Esta convocatoria de solicitudes es lanzada para preparar el YWF Latinoamérica 2022, y no implica ningún compromiso financiero por Young Water Solutions en esta etapa. Por favor, ten en cuenta que los detalles del programa están sujetos a cambios hasta nuevo aviso. Todos los candidatos seleccionados serán informados de cualquier cambio del programa a su debido tiempo.

5. Otros recursos

Si eres elegible y decides postularte, por favor ingresa al [sitio web del programa](#) y descarga allí:

- la Guía de Aplicación
- el formulario de solicitud para preparar tus respuestas fuera de línea.

Preguntas y Respuestas Frecuentes (FAQs) sobre tu elegibilidad como postulante están disponibles en el [sitio web de Young Water Solutions](#).

Si tienes más preguntas o inquietudes que no se abordan en los materiales mencionados, por favor escríbenos a ywflatam@youngwatersolutions.org.

Apoyan este programa:

